

INFORMAZIONI PERSONALI


Gennaro Vaccaro

 Via Madonna del Carmine 241, 84043, Agropoli, Italia

 3287361706

 vaccaro.gennaro97@gmail.com

Sesso M | Data di nascita 15/10/1997 | Nazionalità Italiana

PROFILO PROFESSIONALE

Giovane con forte motivazione ad apprendere e crescere professionalmente. Nel corso delle varie esperienze lavorative ha perfezionato l'uso dei principali strumenti e tecniche di lavoro tra cui team building, dimostrando proattività, elasticità mentale, ottime doti comunicative ed interpersonali oltre a spirito di squadra e capacità di stabilire le priorità organizzando il proprio lavoro in maniera rigorosa e orientata al raggiungimento degli obiettivi.

 ESPERIENZA
PROFESSIONALE

Maggio 2021 – Maggio 2022

VFP1 Marina Militare

Reparto Supporto Navale Messina

- Addestramento e preparazione fisica e militare di battaglioni e squadre.
- Ricezione e trattamento di informazioni riservate e completamento degli ordini impartiti secondo la corretta progressione gerarchica.
- Programmazione delle diverse attività tecniche previste dalle Forze armate.

Attività o settore Militare

Giugno 2019 – Settembre 2020

Addetto ai servizi di spiaggia

Camping Baia di Ogiastro SRL

- Gestione delle attrezzature dello stabilimento; Accoglienza e assistenza dei clienti; Gestione cassa ed emissione fatture.
- Aggiornamento continuo nelle tecniche di RCP, di primo soccorso e nelle tecniche di salvataggio per fornire un supporto ottimale alle persone in difficoltà.

Attività o settore Turismo

Aprile 2018 – Settembre 2018

Magazziniere e Commesso

METRO Cash & Carry

- Assistente alla Vendita; Ricezione, smistamento e stoccaggio della merce; Controllo qualità e scadenze dei prodotti; Utilizzo di software gestionali e scanner di codici a barre per registrare le informazioni identificative dei prodotti; Disposizione dei prodotti nel punto vendita; Mantenimento dell'ordine e della pulizia degli scaffali e delle corsie; Aggiornamento dei prezzi ed eventuali promozioni; Interazione con il responsabile delle vendite; Assistenza al cliente.

Attività o settore Commercio all'ingrosso e al dettaglio

Febbraio 2018 – Marzo 2018

Promoter

Linkem

- Distribuzione di materiale pubblicitario, coinvolgimento e stimolo dell'interesse dei passanti.
- Accoglienza efficace dei potenziali clienti con standing positivo e adeguata forza di persuasione commisurata all'interlocutore.
- Uso appropriato delle leve psicologiche per stimolare all'acquisto delle soluzioni commerciali proposte.
- Catalogazione delle informazioni dei clienti mediante gestionali, applicativi Office o report cartacei.

Attività o settore Telecomunicazioni

Ottobre 2017 – Gennaio 2018	Magazziniere e Commesso Teddy S.p.A.	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Gestione e movimentazione della merce all'interno del magazzino; Controllo merci in entrata e in uscita e successivo smistamento; Picking (prelievo degli articoli dal magazzino) e Packing (preparazione di scatole, casse, contenitori e pallet per imballare e confezionare gli articoli); Compilazione e verifica della documentazione fiscale e amministrativa correlata (ricezione ed emissione bolle, compilazione dei documenti di trasporto cartacei e digitali necessari per la spedizione e la consegna ecc.); Utilizzo di software gestionali e scanner di codici a barre per registrare le informazioni identificative dei prodotti; Effettuare l'inventario del magazzino e verificare le giacenze; Esposizione e sistemazione dei capi in vetrina; Controllo dell'etichettatura e prezzatura dei vestiti; Mantenimento dell'ordine e della pulizia nel negozio e nei camerini; Interazione con il responsabile delle vendite; Assistenza al cliente.
Giugno 2017 – Settembre 2017	Attività o settore Moda e Abbigliamento Addetto ai servizi di spiaggia Coop Turismo e Servizi	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Gestione delle attrezzature dello stabilimento; Accoglienza e assistenza dei clienti; Gestione cassa ed emissione fatture. ▪ Aggiornamento continuo nelle tecniche di RCP, di primo soccorso e nelle tecniche di salvataggio per fornire un supporto ottimale alle persone in difficoltà.
Giugno 2016 – Settembre 2016	Attività o settore Turismo Promoter e Assistente alla vendita Click and Print	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Attività di promozione del servizio e di fotografia. ▪ Apertura e chiusura autonoma di trattative commerciali legate ai prodotti o servizi promossi. ▪ Studio dei vantaggi e delle caratteristiche dei prodotti e/o dei servizi proposti per ottenere un'esposizione precisa e persuasiva.
Giugno 2015 – Maggio 2016	Attività o settore Fotografia e Marketing Promoter e Assistente alla vendita Luxury Art	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Attività di promozione del servizio, vendita del prodotto e fotografia. ▪ Presentazione vincente dell'offerta commerciale tramite tecniche efficaci di gestualità, forza espressiva, postura, portamento e contatto visivo.
Attività o settore Fotografia e Marketing		
ISTRUZIONE E FORMAZIONE		
Settembre 2011 – Luglio 2016	Diploma Nautico	Sostituire con il livello QEQ o altro, se conosciuto
	IIS Vico De Vivo	
	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Materie tradizionali durante il biennio (letteratura italiana, matematica, storia, inglese ecc..) ▪ Materie tecniche durante il triennio (navigazione, meteorologia e oceanografica, macchine e disegno, elettrotecnica, teoria e tecnica dei trasporti marittimi) 	
Agosto 2014 – Settembre 2014	Periodo di studio all'estero con il programma Trinity College	Sostituire con il livello QEQ o altro, se conosciuto
	Ardmore Language School	
	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Studio della lingua inglese attraverso la comunicazione sociale nel paese straniero e relativi corsi effettuati da insegnanti madrelingua 	

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiano

Altre lingue	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	B2	B2	B2	B2	B2

Certificazione Trinity

Livelli: A1/A2: Utente base - B1/B2: Utente intermedio - C1/C2: Utente avanzato
 Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Capacità e Competenze

- Capacità relazionali e comunicative acquisite durante le esperienze come promoter e addetto alle vendite.
- Logistica militare
- Topografia e cartografia
- Ottima resistenza allo stress
- Propensione al lavoro per obiettivi
- Orientamento alla clientela
- Inventario e gestione delle scorte di magazzino
- Modalità di classificazione delle emergenze
- Abile utilizzo dei dispositivi di protezione individuali

Certificazioni

- Modulo di Familiarizzazione all'Attività di Polizia Giudiziaria
- Corsi di formazione STCW
- Corso di formazione per Lavoratori
- Corso di formazione HACCP
- Iscrizione nelle matricole della "Gente di mare"
- Qualifica regionale triennale Operatore elettrico (Manutenzione e assistenza tecnica)

Dati personali

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".



